

OptiVendi

MASZYNY VENDINGOWE

PELLETOMAT

Automat skrojony na miarę



**PELLETOMAT****- automat do sprzedaży pelletu w workach**

Pelletomat to zautomatyzowany punkt dystrybucji pelletu grzewczego w workach. Przygotowany model składa się z modułowych boksów i centralnego modułu sterującego, dzięki czemu jest to rozwiązanie **szyte na miarę** – długość urządzenia można zmniejszać lub powiększać w zależności od potrzeb (w standardzie ok. 4200 × 1990 × 600 mm).

Każdy moduł jest skrecony śrubami, a całość tworzy jedną stabilną jednostkę. W wersji pokazywanej na zdjęciach zastosowano osiem modułów magazynowych i centralny moduł z **22-calowym ekranem dotykowym**.

Parametry maszyny:

Wymiary zewn.	Wys.: 1990 mm Szer.: 4200 mm Gł.: 600 mm
Napięcie	AC100V/240V, 50Hz/60Hz
Pojemność	26 skrytek
Rozmiar boxów	450 × 590 × 590 mm
Oświetlenie	Z przodu i z tyłu maszyny pod daszkiem
Ekran	22-calowy ekran dotykowy
Sposoby zapłaty	karta, blik

Funkcja i zastosowanie

Urządzenie pozwala klientom zaopatrzyć się w pellet niezależnie od godzin otwarcia sklepu. Kupujący podjeżdża samochodem, wybiera liczbę worków na ekranie dotykowym, płaci kartą lub BLIKIEM, a następnie odbiera pellet z otwartego boksu.

W Automacie operatorzy mogą sprzedawać pellet 24/7, bez kosztów salonu czy magazynu, i jednocześnie zwiększać rozpoznawalność marki. System został zaprojektowany tak, aby był przyjazny zarówno dla operatora, jak i dla użytkownika; prosty interfejs i wbudowana ochrona minimalizują wysiłek po obu stronach.

Budowa

- **Modularność** – Pelletomat jest budowany z powtarzalnych modułów, które można ze sobą skręcać. Wariant zaprezentowany przez klienta liczy osiem boksów, ale możliwe jest zwiększenie lub zmniejszenie liczby modułów w zależności od miejsca i zapotrzebowania. Taka modułowa budowa pozwala dopasować długość urządzenia do wielkości placu parkingowego lub wymagań biznesowych.
- **Centralny moduł sterujący** – w środku znajduje się sterownik z 22-calowym ekranem dotykowym. Na panelu wyświetlane są dostępne produkty, procedura zakupu oraz podsumowanie transakcji. Zaprogramowany elektrozamek otwiera odpowiednie drzwi po zakończeniu płatności.

PELLETOMAT jest przystosowany do warunków zewnętrznych – ma dach, który chroni przed opadami. Konstrukcja wykonana jest z materiałów odpornych na wilgoć i niskie temperatury, dzięki czemu urządzenie może działać na zewnątrz przez cały rok. Z przodu i z tyłu zamontowano oświetlenie LED, dlatego automat jest dobrze widoczny po zmroku.

- **Płatności i oprogramowanie** – pelletomat obsługuje bezgotówkowe formy płatności (karta płatnicza, BLIK). Autorskie, polskie oprogramowanie umożliwia zdalną kontrolę nad każdym urządzeniem: operator może sprawdzać stany magazynowe, zarządzać cenami i zdalnie wydawać produkt. Dzięki integracji z e-paragonami i e-fakturami system automatycznie generuje dowód zakupu. Zdalne zarządzanie pozwala na monitorowanie maszyn w czasie rzeczywistym, śledzenie zapasów i aktualizowanie cen bez konieczności dojazdu, a analiza danych sprzedażowych pomaga zwiększyć przychody i poprawić obsługę klienta

WIDOK WNĘTRZA SKRYTKI



Tył pelletomatu jako skuteczna przestrzeń reklamowa

Pelletomat może być **świadomie usytuowany w przestrzeni**, tak aby jego tylna ściana pełniła funkcję **nośnika reklamy widocznej z dużej odległości**. Duża, jednolita powierzchnia tylna idealnie nadaje się do oklejenia grafiką reklamową – logo, nazwą produktu, hasłem marketingowym lub informacją o dostępności pelletu 24/7.

Zastosowane **dotychczasowe podświetlenie tylnej części automatu** sprawia, że reklama pozostaje doskonale widoczna również po zmroku. Podświetlona grafika przyciąga wzrok kierowców i pieszych, zwiększając rozpoznawalność pelletomatu oraz samej marki, nawet z dużej odległości.



PELLETOMAT nie jest tylko automatem do sprzedaży pelletu, ale może stać się aktywnym narzędziem marketingowym, które samodzielnie buduje rozpoznawalność i wspiera sprzedaż – zarówno w dzień, jak i po zmroku.

ZALETY PELLETOMATU

Zalety dla klientów

- **Dostępność 24/7** – dzięki automatyzacji pellet można kupić o dowolnej porze dnia i nocy. Artykuły o sprzedaży vendingowej podkreślają, że automaty zapewniają całodobową sprzedaż, bez konieczności zatrudniania personelu i oczekiwania na otwarcie sklepu
- **Wygoda i szybkość** – zakupy trwają kilka minut. Klient nie musi wchodzić do budynku; może podjechać samochodem, zapłacić bezgotówkowo i od razu zabrać worek z pelletem. Terminal obsługuje płatności kartą oraz BLIK, co eliminuje potrzebę posiadania gotówki. System generuje e-paragon lub e-fakturę i wysyła ją na e-mail.
- **Elastyczna ilość towaru** – w zależności od zapotrzebowania można kupić jeden lub kilka worków. Dzięki elektronicznym zamkom otwierane są tylko te boks, za które klient zapłacił.
- **Bezpieczeństwo** – transakcje są chronione, a maszyna rejestruje każde wydanie towaru. Oświetlenie zapewnia widoczność w nocy, a zadaszenie chroni przed deszczem.

Zalety dla właściciela

- **Niższe koszty pracy** – automatyzacja eliminuje konieczność zatrudniania personelu na całą dobę. Automaty vendingowe generują ciągłą sprzedaż bez dodatkowych pracowników, co zwiększa rentowność
- **Stale przychody i wykorzystanie potencjału lokalizacji** – urządzenie sprzedaje pellet także poza godzinami pracy składu, umożliwiając obsługę klientów w weekendy i wieczorami. Automaty są szczególnie opłacalne w miejscach o dużym natężeniu ruchu, ponieważ przyciągają przypadkowych klientów i zapewniają stały dopływ gotówki
- **Zdalne zarządzanie** – operator może kontrolować stany magazynowe, ceny i wydawanie towaru zdalnie. Oprogramowanie pozwala aktualizować ceny, zmieniać promocje, a nawet zdalnie otworzyć wybraną szafkę.
- **Skalowalność i indywidualizacja** – modułowa budowa pozwala rozszerzać lub zmniejszać pojemność w miarę wzrostu sprzedaży. Możliwe jest również oklejenie urządzenia reklamą lub logo dystrybutora, co przynosi dodatkową wartość marketingową.
- **Niskie koszty utrzymania** – pelletomat wymaga minimalnej obsługi technicznej i może być monitorowany zdalnie, co daje właścicielowi pełną kontrolę nad zapasami i zyskiem bez codziennego nadzoru



tel. 609 128 643
biuro@optivendi.pl
Skoczów ul. Wałowa 3

Doradcy:

Wojciech Tatka
tel. 602 729 583
wojciech.tatka@optivendi.pl

Paweł Stylok
tel. 785 701 000
pawel.stylok@optivendi.pl



Dane kontaktowe